



Seit Jahren besticht unser Systemhaus mit durchdachten Lösungen im professionellen Audio- und Videobereich. 1999 als klassische Vertriebsfirma ins Leben gerufen, ist showsupply im Laufe der Zeit zu einem führenden Schweizer Anbieter umfassender Dienstleistungen und qualitativ hochwertiger Produkte gewachsen. Vom Konzept über die Umsetzung von Ideen bis hin zur Schulung bieten wir umfangreiche Dienste an. Dabei steht der Kunde mit seinem Projekt im Zentrum unseres Handelns.

**Jetzt suchen wir Sie!**

## Vertrieb / technischer Verkauf (100%)

### Das ist Ihr Verantwortungsbereich

- Produktpräsentationen und Bedarfsabklärungen im Aussendienst
- Betreuung bestehender und Akquise neuer Accounts
- Unterstützung der Kunden bei der Lösungsfindung in Zusammenarbeit mit dem internen Team
- Pflege und Erweiterung des Beziehungsnetzes zu Installateuren, Planern und Ingenieurbüros

### Das bringen Sie mit

- Gewinnende, positive und kommunikationsstarke Persönlichkeit
- Aus-/Weiterbildung im Bereich Verkauf/Vertrieb im vorgenannten Umfeld
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Gute mündliche Englisch- und Französischkenntnisse
- Teamplayer mit ausgeprägtem Qualitäts- und Kundenbewusstsein
- Neugier und Freude an der steten Weiterentwicklung in einer dynamischen Branche

### Das dürfen Sie von uns erwarten

- Innovativer Arbeitgeber
- Integration in ein aufgestelltes Team
- Facettenreiche Tätigkeit in einem professionellen internationalen Umfeld
- Raum für gute Ideen
- Arbeitsort ganze Schweiz, Office in Schönbühl (BE)
- Stellenantritt per sofort oder nach Vereinbarung

Wenn Sie Aussergewöhnliches erleben und erreichen wollen, dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung an Claudia Hochuli, [claudia@showsupply.ch](mailto:claudia@showsupply.ch)